

Veldsink – Land van Cuijk

SAMEN STERK MET DE BEURSMAKELAAR

De groeiambitie van Veldsink Land van Cuijk laat zich niet onbetuigd. Het kantoor maakte de afgelopen jaren een sterke groei door binnen de zakelijke markt op gebied van verzekeren en advisering in risicobeheer. De gedeelde toekomstvisie met het al bestaande Veldsink Gennep, per 1 januari van dit jaar, maakt het werkgebied niet alleen geografisch groter; de samenwerking betekent ook een belangrijke opschaling in kritische grootte van het kantoor. Een goed team van adviseurs waarbij uiteindelijk de klant de vruchten plukt van een grotere organisatie. De samenwerking met een toonaangevende beursmakelaar maakt het nu ook mogelijk complexere grootzakelijke relaties te adviseren en uiteindelijk te bemiddelen voor een passend verzekeringsproduct.

Bart Siroen, vestigingsmanager en zakelijk adviseur van Veldsink Land van Cuijk: "We hebben als kantoor een sterke inkooppositie bij verzekeraars. Gevolg daarvan is dat we goed in staat zijn om ook complexere zakelijke risico's voor relaties af te dekken. Specifiek geldt voor complexere risico's dat we de samenwerking hebben opgezocht met de Rotterdamse beursmakelaar Ecclesia."

Kennisbibliotheek

Wanneer schakel je een beursmakelaar in voor een relatie? "Voor grotere bedrijven, met complexe risico's of omvangrijke financiële belangen kun je niet altijd bij één verzekeraar terecht. Deze verzekeraar wil of kan slechts tot een bepaalde hoogte een risico accepteren. Komen we boven de acceptatiegrens van één verzekeraar, dan zoeken we de samenwerking op met Ecclesia. Die gaat kijken of het aangeboden risico bij hen past en gaat het vervolgens – in delen – bij verschillende verzekeraars aanbieden. Zo kan een complex risico toch worden afgedekt. Het contact met het bedrijf loopt altijd via ons kantoor, Ecclesia helpt ons bij de inkoop van een passend product", volgens Bart Siroen.

Stefan Lurling, accountmanager van Ecclesia Risk & Benefits: "Er zijn meerdere vergelijkbare partijen als Ecclesia, al is de markt klein. Uiteindelijk komen we allemaal op dezelfde assurantiebeurs terecht. Onnodig om te zeggen dat dit tegenwoordig grotendeels online gebeurt, waar dat vroeger juist 'fysiek' was. Het gaat er om dat wij weten waar je de mosterd haalt. De beurs is redelijk beperkt qua verzekeraars. Belangrijk is dat je zowel contacten hebt met Nederlandse als buitenlandse verzekeraars. Ecclesia heeft hier een goed netwerk in opgebouwd. Over het algemeen worden specifieke risico's binnen bepaalde sectoren via de beurs verzekerd. Denk aan binnenvaart, industrie, transport, recycling, food en houtverwerkende industrie. Reguliere verzekeraars laten deze risico's meer aan zich voorbijgaan, dan kom je al snel op de beurs. Wij zijn een kennisbibliotheek voor intermediairs, we denken mee, zeg ik altijd."

Maatwerk leveren

Collega Simon Bezemer is manager Land-based Equipment bij Ecclesia: "Wij zijn er natuurlijk in hoofdzaak voor de grotere financiële risico's van bedrijven, maar we

nemen ook wel eens kleinere, heel specifieke risico's op ons. Wij kunnen maatwerk leveren door zaken aan te passen binnen onze eigen voorwaarden. Het is dan aan verzekeraars om daar al of niet mee in zee te gaan. "Wij werken in de regel juist samen met dié intermediairs die al behoorlijk kennis en kunde in eigen huis hebben", vult Stefan Lurling aan. "Het geeft de klant absoluut een voorsprong wanneer zijn intermediair kan adviseren in de grotere complexere risico's, ongeacht of



"Ook bemiddeling voor grootzakelijke relaties mogelijk"



Staat: Simon Bezemer en Mark Fransman. Zittend: Stefan Lurling en Bart Siroen.

wij uiteindelijk worden ingeschakeld. We verwachten van het intermediair dat zij in de (groot)zakelijke markt thuis zijn. Veldsink Land van Cuijk is zo'n kantoor."

Kiezen voor de beurs

Mark Fransman, Risicospecialist Zakelijk bij Veldsink - Land van Cuijk: "De acceptatiemieten voor te verzekeren belangen zijn de afgelopen jaren naar beneden bijgesteld bij verzekeraars. Ook dat heeft ervoor gezorgd dat we nóg eerder kijken of we gebruik

kunnen maken van de diensten van Ecclesia. Daar komt nog wat bij: kijkend naar de voorwaarden bij beursrisico's, kan het uiteindelijk nog wel eens passender voor een grootzakelijke relatie zijn om voor de beurs te kiezen. Bepaalde clausules zijn er nu eenmaal 'zachtaardiger' van karakter."

Zorg en advies

Bart Siroen vervolgt: "De zorgplicht en de adviesrol blijven bij Veldsink Land van Cuijk. Gelukkig merken wij dat over het

algemeen de gesignaleerde risico's verzekeraar zijn. Is het niet rechtstreeks bij een verzekeraar dan wel via de assurantiebeurs. De samenwerking met Ecclesia beperkt zich overigens niet alleen tot de bestaande relaties van ons kantoor. Goed om te benoemen dat de samenwerking ook geldt voor het bezoeken van een prospect binnen de grootzakelijke markt. Een gezonde basis om verder te kunnen groeien in de regio Land van Cuijk en Noord-Limburg."